

# Las empresarias colaboran entre sí para fomentar su crecimiento

## con el Programa Sparring Partner de Yente

### Yente pone en contacto a empresarias de todo el mundo

Las empresarias enfrentan los mismos desafíos en todo el mundo. Desean dirigir sus empresas con especial atención en la calidad y en las oportunidades para crecer, sin dejar de lado su fuerte sentido de la responsabilidad hacia el bienestar de sus familias y empleados. Esta combinación de iniciativa comercial y social hace que las mujeres establezcan los cimientos para construir un futuro sostenible.

No obstante, generalmente les resulta más difícil a las mujeres obtener crédito para emprender el desarrollo de sus negocios, acceder a la información y alcanzar tanto los mercados nacionales como internacionales. La Fundación Yente es un organismo que actúa en nombre de las mujeres empresarias como negociador y promotor (matchmaker) ya que el intercambio de conocimientos, información y contactos comerciales pueden contribuir sobremedida en el fortalecimiento de la posición de las mujeres y en la generación de ingresos de sus empresas. Esto se debe a que, a menudo, son las mujeres las que determinan y facilitan que cada vez más las oportunidades para las generaciones subsiguientes.

### Vinculación y fomento

La Fundación Yente utiliza varios recursos para poner en contacto a las empresarias y para intensificar las actividades del empresariado femenino. El recurso más personal e inmediato de todos son las misiones internacionales de información y comercio de Yente: programas de 5 días en los que las empresarias de todo el mundo pueden intercambiar conocimientos y experiencias entre sí. Durante el transcurso de años anteriores, entre ellas se organizaron intercambios con Sudáfrica (2006 y 2007) y con Perú y Bolivia (2008 y 2009). Lo que se logra con estas tareas es desarrollar una plataforma internacional para el empresariado de las mujeres donde se establezcan nuevos contactos y también se optimicen las relaciones existentes. Los resultados de las misiones son cada vez más específicos y mensurables. Pueden variar desde colaboraciones de nivel internacional hasta el refinamiento de productos para mercados internacionales, pedidos concretos de exportación y programas de capacitación.



#### La comunidad web como plaza de mercado

Sin embargo, a pesar de estos resultados, Yente desea avanzar un paso más. Muchas más mujeres deben tener a su alcance la posibilidad de encontrarse unas con otras durante lo que resta del año y permanecer en contacto para tratar temas relacionados con sus empresas. Éstas son las razones que motivaron a Yente a crear una plaza de mercado informal y entusiasta en forma de comunidad web MYente - [www.myente.org](http://www.myente.org).

Las empresarias de todo el mundo pueden encontrarse, intercambiar conocimientos e información, presentar sus empresas, ofrecer productos y mucho más; en otras palabras, pueden hacer negocios.

Todas las mujeres empresarias que aún no se han registrado en MYente, deberían hacerlo inmediatamente: [www.myente.org](http://www.myente.org)

#### La solidaridad es la clave

Podemos hablar sobre el éxito en situaciones en las que mujeres empresarias se reúnen gracias a Yente y luego desean intercambiar ideas y conocimientos. Con el objetivo de ayudar a mantener toda la energía y las ideas que se generaron durante las misiones, el Programa de Sparring Partner (consultoría estratégica) de Yente ha sido diseñado para lograr una interacción permanente y de largo plazo con empresarias asociadas, comenzando con la elaboración de planes para lograr resultados específicos.

#### Programa de Sparring Partner = compartir información y experiencias

Las relaciones comerciales giran en torno a negocios específicos, mientras que las relaciones de sparring partner implican intercambios de conocimientos, visiones y experiencias que apuntan a que las mujeres empresarias se ayuden entre sí.

En términos generales, el Programa de Sparring Partner sirve para que las empresarias se ayuden y respalden mutuamente: mujeres de Sudáfrica, Kenya, Uganda, Etiopía, Tanzania, Perú, Bolivia y los Países Bajos pueden formular preguntas sobre todos los aspectos del empresariado o pueden solicitar a Yente una asociación de consultoría.

Como regla, las mujeres de los Países Bajos tienen un mejor acceso a todo tipo de instituciones y recursos de ayuda e información. Por lo tanto, quieren desempeñarse como sparring partner para empresarias de otros países asociados y poner a disposición todos sus conocimientos y opiniones. A cambio de esto, adquieren un entendimiento más profundo de las situaciones y

# Yente

Reforzar el empresariado femenino a nivel mundial



logran apreciar las experiencias diarias de sus compañeras empresarias de otras partes del mundo.

## El Programa Sparring Partner es una forma única de apoyo mutuo

Lo siguiente es muy claro: las relaciones de sparring partner son posibles entre mujeres empresarias de cualquier país. Esta forma única de respaldo mutuo florece a la luz de la confianza, el compañerismo y la equidad.

### La práctica

#### *Viviana de Colombia y Hilde de los Países Bajos*

*Hilde es una estilista, diseñadora y observadora de tendencias. Lleva mucho tiempo deseando hacer algo en los países en desarrollo, pero no tenía idea de por dónde empezar. Hasta cuando conoció a Viviana con ocasión de una misión comercial. Viviana quiere comercializar una línea de productos de diseñadores Bolivianos tanto en su país como posiblemente en el extranjero.*

#### Paso a paso a lo largo del camino

Las relaciones de sparring partner se inician ya sea con una pregunta o una solicitud sobre cualquier tema. Puede tratarse sobre el desarrollo y diseño de productos o la optimización de procesos, comercialización o finanzas. También puede consultarse sobre cómo mejorar las habilidades lingüísticas, el sitio web o la calidad de los productos. Además, puede solicitarse asesoramiento para aumentar la cantidad de contactos en un mercado determinado.

Entonces, usted recurre a Yente para encontrar a alguien que pueda responder sus preguntas. Generalmente son mujeres las encargadas de ofrecer sparring partner, aunque a veces pueden ser hombres.

Es posible que ya esté pensando en una persona en particular que tiene el conocimiento y la experiencia adecuados para ayudarla. Si lo

desea, Yente puede actuar como negociador en estas situaciones y solicitarle a esa persona que se desempeñe como sparring partner. Obviamente puede encontrar usted misma una sparring partner dentro de la comunidad web MYente. Las organizaciones de redes naturalmente pueden receptor solicitudes y buscar una sparring partner adecuada.

#### Primeros pasos

Yente apunta a mujeres empresarias que ya tienen aproximadamente tres años de experiencia en la conducción de sus propias empresas. Empresas que, sin llegar a ser grandes compañías, son de mayor magnitud que una microempresa y están preparadas para dar el siguiente paso que puede incluir, entre otras cosas, el aumento de los niveles de producción, la búsqueda de nuevos mercados incluyendo la exportación, la mejora de la eficiencia, el desarrollo de nuevos productos, el contacto con nuevos proveedores y nuevas colaboraciones.

Es importante tener un buen acceso a Internet para iniciar una relación de sparring partner. La empresaria debe saber usar y poder acceder a este medio a los fines de la comunicación. En lo posible, las comunicaciones se realizarán en inglés, aunque puede utilizarse español si es necesario. Pueden elegirse otros idiomas siempre que se haya indicado un idioma en particular como preferencia para la consultoría estratégica.

#### El acuerdo de sparring partner funciona de la siguiente manera

1. Ambas participantes de la sparring partner brindan toda la información en lo que se denomina Carta de intención. En esta carta se describe y define específicamente la solicitud y también el resultado que ambas esperan obtener de la relación de sparring partner.



- Asimismo, en la Carta de intención, ambas participantes indicarán el periodo durante el cual se mantendrá la relación de consultoría y la cantidad de tiempo que ambas están dispuestas a invertir para mantenerse en contacto entre sí. El periodo de la relación depende de la pregunta y la disponibilidad de sparring partner y puede tener una duración de varios meses o de hasta un par de años.
- Con esta Carta de intención, ambas partes dejan en claro lo que esperan una de la otra y a lo que se han comprometido.
- A efectos de la supervisión, Yente y sus organizaciones asociadas utilizan la Carta de intención y los informes realizados por las participantes de la consultoría durante el periodo de colaboración. Todos los procedimientos recomendados y las "buenas prácticas" que las participantes de sparring partner registran son de hecho un éxito y algo que Yente y otras empresarias quisieran compartir.

#### La práctica

##### *Gretel de Perú y Trix de los Países Bajos*

*Durante una misión comercial Gretel se dió cuenta de que el idioma inglés es muy importante para hacer negocios en los Países Bajos. Así que ahora Gretel quiere mejorar su inglés. A través de los e-mails, Trix le dará a Gretel clases de inglés. Trix quiere extender su negocio a América del Latina y está buscando a agentes que puedan introducir sus clases de inglés y sus habilidades de traductora en aquel mercado.*

Las organizaciones de red también pueden participar

El Programa de Sparring Partner no sólo está abierto para mujeres empresarias, sino que también las organizaciones de red pueden participar. Son muchas las organizaciones de red para mujeres empresarias que se vinculan con Yente. Como sparring partners, siempre se complacen en ayudar a responder preguntas sobre la creación de redes, el establecimiento de objetivos, la combinación de fuerzas en el empresariado femenino, la puesta en práctica de

tareas de administración de red y métodos de implementación, servicios que pueden ofrecerse, comercialización y comunicaciones. Estas organizaciones pueden responder todas estas preguntas. A su vez, las organizaciones de red pueden ayudar a sus miembros individuales a formular sus solicitudes cuando recurren a Yente para encontrar una consultora estratégica. Además, Yente se enorgullece de facilitar la comunicación entre organizaciones de red de otros países.

#### Busque y encuentre su propia sparring partner

¿Tiene alguna pregunta o solicitud? Preséntela a través de MYente o su organización de red, o diríjala a Yente para que juntos podamos encontrar la consultora estratégica más adecuada para usted.

Recuerde que, al completar el acuerdo, acepta condiciones importantes que debe cumplir durante un periodo de tiempo determinado. Una relación de sparring partner es voluntaria, pero implica un compromiso. Debe poder comunicarse con tu sparring partner mediante Internet, en inglés o español, o en el idioma que ambas participantes prefieran.

Por último, esperamos que ya conozca o desee obtener más información sobre los programas de Yente. Además: Deseamos dar a conocer los programas de sparring partner de Yente a otras mujeres empresarias. Recuerde: ¡Yente es todo sobre mujeres!



Fundación Yente  
P.O. Box 382  
3830 AK Leusden  
Holanda

t +31 (0)33 434 10 63  
e info@yente.org  
w www.yente.org  
www.myente.org

# Yente

## Reforzar el empresariado femenino a nivel mundial

C20100401-1

